



Ваш надійний помічник

Старший менеджер по продажам, 15000 грн.

📍 Київ,

Рубрики: [Торівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Бизнес-студия BogushTime - лидер тренингового рынка в области обучения управлению временем и достижению целей, повышения эффективности украинских и международных компаний. И мы расширяем штат сотрудников.

Разыскивается активный, амбициозный продавец с хорошим вкусом, которому нравится продавать красивые дорогие вещи!

Наши условия:

- Зарботная плата, состоящая из стабильного оклада + % от продаж
- Высокий % от продаж, при котором доход не ограничивается 15000 грн
- Официальное оформление
- График работы с 09:00 до 19:00
- Корпоративное обучение! В нашей компании каждый сотрудник имеет подготовленную программу обучения на 2-3 года вперед. Обучение проходит во внутренней академии, а также во внешних компаниях наших партнеров
- Офис, расположенный в 5 минутах ходьбы от метро Левобережная
- Карьерный рост
- Молодой и амбициозный коллектив увлеченных профессионалов
- Корпоративный отдых

Что я буду продавать?

- Самый эффективный на рынке - **бизнес-планировщик BogushBook**
- Люди, использующие наш планировщик, быстрее достигают своих целей, избавляются от стресса и хаоса, повышают свою эффективность минимум на 40%, наводят порядок в своей жизни и становятся более счастливыми!
- Пользоваться планировщиком BogushBook уже не только полезно, но и статусно!
- Владельцы BogushBook всегда благодарят нас за то, что их жизнь вышла на новый уровень!

Кому я буду продавать?

- Владельцам бизнесов
- TOP - менеджерам
- Руководителям
- Экспертам
- Законодателям мнений
- Поклонникам интересных и модных аксессуаров
- Людям, которые о нас уже знают (они уже подогреты!)

Как я буду продавать?

- По телефону - 70% (теплая база + отклики с маркетинга)
- Вживую - 30% на fashion и бизнес тусовках

Какие у меня перспективы карьерного роста?

- Ведущий менеджер по продажам
- Начальник отдела продаж
- Руководитель отделения

- Директор по развитию
- Бизнес-тренер (почему бы и нет?)

Как я буду повышать свой уровень компетентности?

- В компании есть продвинутое обучение для каждого сотрудника, 6 часов в неделю (входит в рабочее время)

Кто нам нужен?

- Уверенный в себе человек, понимающий, что продажи - это залог успеха и процветания!
- Способный общаться с успешными и интересными владельцами на их языке
- Тот, кто уже продавал дорогие товары или услуги и не боится называть «большие цифры»
- Умеющий грамотно общаться и доносить положительную энергетику и хорошее настроение клиенту по телефону
- Способный быстро и много учиться, особенно первые несколько месяцев

Запишись на собеседование - возможно это та работа, которую ты искал всю жизнь!

ВНИМАНИЕ!!! ВАКАНСИЯ ОТКРЫТА ДО 15 АПРЕЛЯ 2017г!

Отправь нам свое резюме на электронный ящик hr@bogushtime.com

Контактна інформація

Телефон: +38 (044) 599-04-24

Контактна особа: HR-менеджер

Сайт: <http://bogushtime.com>

Адреса: Киев, ул. Е. Сверстюка,
11А