



Ваш надійний помічник

Руководитель отдела продаж, 13000 грн. + %

Білгород-Дністровський,

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#),
[Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Досвід роботи: від п'яти років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Крупная торговая компания, занимающаяся оптовой и розничной продажей строительных материалов, приглашает на работу **Руководителя отдела продаж**

Требования:

Опыт работы руководителем отдела продаж от двух лет, опыт личных продаж;
Знание принципов работы розничной сети;
Знание технологий продаж и умение вести переговоры на высшем уровне;
Самоорганизация, инициативность, высокая работоспособность, стрессоустойчивость;
Умение ставить задачи подчиненным и контролировать их исполнение;
Управленческие компетенции, ориентация на высокие стандарты и результат, лидерские навыки, стратегическое мышление;
Знание рынка строительных материалов будет преимуществом.

Обязанности:

Построение отдела с нуля;
Создание эффективной команды;
Управление персоналом отдела продаж и координация работы менеджеров;
Разработка системы мотивации;
Постоянное самосовершенствование и развитие профессионализма в продажах сотрудниками отдела;
Развитие территории;
Расширение базы активных клиентов;
Постоянная работа с клиентами (контроль выполнения договорных обязательств);
Контроль возврата дебиторской задолженности;
Обеспечение сбора информации о конкурентах;
Контроль выполнения стратегического плана по развитию продаж компании.

Мы предлагаем:

- Работу в динамично развивающейся компании;
- Своевременную выплату заработной платы (ставка + бонусная система);
- Официальное оформление;

- Интересные задачи.

Если у вас есть необходимый опыт, вы заинтересованы в работе, отправляйте свое резюме. Мы свяжемся с вами в ближайшее время

Контактна інформація

Телефон: +38 (068) 147-81-06
+38 (095) 097-60-27

Контактна особа: Дарья