https://jobs.ua/job-menedjer-po-prodajam-b2b-3035200

Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам (b2b), 7000 грн. + %

Дніпро,

Компанія: PA Profit Media

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Офісний персонал

Побажання до співробітника

Освіта:	незакінчена вища
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

В связи с расширением отдела продаж приглашаем присоединиться к команде настоящих профессионалов, которые готовы работать на результат, получая огромное удовольствие от того, что делают.

"Profit Media" — официальный дилер компании Prom.ua, всеукраинского торгового центра в интернете. Это уникальная для Украины торговая площадка с конструктором сайтов. Prom.ua позволяет покупателям выбрать из огромного количества предложений, а компаниям разместить информацию о предоставляемых товарах и услугах. Портал начал свою работу в 2008 году, а в 2009 году привлек инвестиции от холдинга Naspers — одной из крупнейших компаний в области электронной коммерции в мире. Сегодня на платформе Prom.ua создали свои сайты более 463 596 компаний, которые разместили 18 751 057 товаров и услуг в каталоге портала. Подробнее о том, что и как мы делаем, читайте в интервью http://ain.ua/2016/05/10/647333.

Преимущества работы с Нами:

- Работа в компании — одном из лидеров рынка e-commerce в 4-х странах;
- Востребованный, качественный продукт — лидер рынка;
- Работа в отрасли с передовыми технологиями и большим потенциалом развития.

Какие навыки Вам пригодятся:

- умение слышать клиента и выявлять его потребности, вежливо и дружелюбно общаться в любой ситуации;
- отличные коммуникативные навыки, умение убеждать, грамотная устная и письменная речь, хорошая дикция;
- активная жизненная позиция, нацеленность на конечный результат;
- инициативность, пунктуальность, ответственность;
- желание обучаться и развиваться в сфере e-commerce.

Понимание принципов рекламы в интернете, SEO, контекстной рекламы, успешный опыт работы в продажах будут плюсом!

Задачи и обязанности:

- Продвижение продукции компании, активные продажи в телефонном режиме, проведение переговоров;
- Работа с существующей клиентской базой (только «теплые» контакты);
- Выполнение плана продаж;
- Консультирование и сопровождение клиентов по телефону (исходящие звонки).
- Поддержание высокого уровня привлечения и обслуживания клиентов компании.

Мы предлагаем:

- Возможность влиять на свой доход и зарабатывать от 7 000 до 20 000 грн. в зависимости от навыка и качества продаж;
- Бесплатное обучение, глубокое изучение продукта и техники продаж;
- Профессиональный рост и развитие;
- Современный офис в центре города;
- График: пн-пт. с 9:00 до 18:00;
- Дружный, молодой и креативный коллектив, незабываемые корпоративные мероприятия.

Контактна інформація

Телефон:	+38 (063) 722-75-89
Контактна особа:	HR-менеджерМарина
Адреса:	Днепропетровск, просп. Карла Маркса, 3