https://jobs.ua/job-menedjer-po-prodajam-elektrotehnicheskoy-produktsii-3027008

Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам электротехнической продукции, 17000 грн.

Київ,

Компанія: Сфералайн

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі

Побажання до співробітника

Освіта:	незакінчена вища
Досвід роботи:	бажано
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

ООО «СФЕРАЛАЙН» — крупнейшая вертикально-интегрированная компания-дистрибьютор в сфере электротехнической продукции. Более **15 брендов**: **кабельно-проводниковая продукция, кабеленесущие системы, низковольтное оборудование, электрофурнитура, молниезащита, теплые полы, системы освещения, собственное производство щитового оборудования** и многое другое.

Собственный логистический центр в Киеве с широким **ассортиментом** продукции более **150 тыс.** позволяет быстро и качественно отправить продукцию в любую точку Украины.

Прямые взаимоотношения с производителями (**ДКС, ИЕК, Schneider, Аско, Копос, Промфактор, OBO, MAXUS** и др.) позволяет гарантированно предоставить клиенту ценовую политику с гибкой системой скидок.

Приглашаем Вас принять участие в конкурсе на вакантное место в отделе проектных продаж!

Внимание!

Уже **через два месяца** работы с нами, Ваш **профессиональный уровень** будет значительно **выше** рыночного! Мы ищем талантов, неординарных личностей! Мы готовы вкладывать все свои знания, навыки и опыт в каждого, кто хочет добиться очень высоких результатов в своей жизни!

Что еще есть у нас для тебя

- фиксированная ставка + % от результата начиная с первого рабочего дня (это так, для начала, на первые пару-тройку месяцев) + бонусы.
- Бюрократии не много, но без нее никуда. Отчеты, счета, договора — это обязательно.
- Карьерный рост: от стажера до топ-менеджера с персональным помощником. Все возможно.
- Комфортный офис в Киеве.
- оплата мобильной связи
- график Пн-Пт с 9.00 до 18.00.
- Ежедневный, добротный волшебный пендель).

Требования:

- опыт работы в продажах B2B
- готовность к командировкам по Украине
- техническое образование приветствуется
- навыки работы в 1С8 приветствуется

Обязанности:

- активный поиск и привлечение клиентов
- поддержание долгосрочных отношений
- контроль выполнения взаиморасчетов

И, что важно, плевать в потолок не получиться, потому, что мы работаем, достигаем и двигаемся, а не теряем время своей жизни. И тут 2 варианта — ты или впитаешь все и будешь давать результат, или мы с тобой расстанемся. Мы долго нанимаем, но, быстро увольняем.

Если ты такой, как написано выше (**или почти такой**) — ждем на собеседовании. И очень может быть, что эта встреча изменит твою жизнь. Это не шутка.

Если тебе не нужно — нам тем более.

Что Ты должен прислать обязательно:

- сопроводительное письмо почему мы должны взять тебя в команду;
- свое резюме с фотографией.

Место расположения офиса:

Контактна інформація

Телефон:	+38 (050) 400-59-98
Контактна особа:	ШумиловАлександр
Адреса:	пр-т Победы 67, корп. R (Бизнес-комплекс Нивки-сити)