



Ваш надійний помічник

Спеціаліст з продажів клієнтам сегмента малого та середнього бізнесу

📍 Львів,

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Телекомунікація та зв'язок](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Основні обов'язки:

- Пошук та залучення нових клієнтів; супроводження клієнтів;
- Укладання та переукладання договірних документів з контрагентами;
- Підготовка комерційних пропозицій, презентацій;
- Підготовка та формування документів та пропозицій для участі в тендерах;
- Виконання планових показників;
- Проведення переговорів на різних рівнях, включно з ключовими особами компаній;
- Моніторинг конкурентного середовища в телекомунікаційній сфері України.

Основні вимоги:

- Вища освіта;
- Досвід роботи в сфері продажу/обслуговування абонентів/контрагентів телекомунікаційних послуг не менше 1 року;
- Знання етапів продажу, вміння вести переговори, клієнтоорієнтованість;
- Вміння готувати презентації, комерційні пропозиції, бізнес-кейси;
- Впевнений користувач ПК, MS Office (Word, Excel, Power Point);
- Комунікабельність, самоорганізованість, вміння самостійно навчатися та вдосконалюватись, аналітичне мислення, енергійність, готовність приймати самостійні рішення.

Компанія пропонує:

- Цікаву та динамічну роботу;
- Можливості професійного розвитку;
- Офіційне працевлаштування;
- Конкурентну заробітну плату, соціальні гарантії.

Контактна інформація

Контактна особа: РоманПетренко