



Ваш надійний помічник

Керівник групи продажів та обслуговування клієнтів сегмента малого та середнього бізнесу

📍 Ужгород,

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Керівництво](#), [Телекомунікація та зв'язок](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Основні обов'язки:

- Планування та організація роботи групи продажів та обслуговування клієнтів сегмента малого та середнього бізнесу;
- Виконання доведених планів;
- Активний пошук потенційних клієнтів у регіоні;
- Знання та аналіз конкурентного середовища в телекомунікаціях;
- Формування звітності.

Основні вимоги:

- Вища освіта (бажано в галузі математики, економіки);
- Досвід роботи в сфері продажу/обслуговування абонентів не менше 2 років;
- Знання телекомунікаційних послуг та ринку телекомунікацій;
- Досвід ведення переговорів на різних рівнях, включно з ключовими особами компаній;
- Вміння формувати та розвивати команду;
- Наявність лідерських навичок;
- Аналітичне мислення, готовність до роботи з великими об'ємами інформації, уважність;
- Націленість на результат, відповідальність, ініціативність, вміння працювати в команді;
- Володіння ПК на рівні впевненого користувача. Знання MS Office (Microsoft Word, Microsoft Excel, Power Point, Outlook...). Базові знання принципів організації комп'ютерних мереж, досвід роботи з білінговими системами.

Компанія пропонує:

- Цікаву динамічну роботу;
- Можливості професійного розвитку;
- Соціальні гарантії, конкурентну заробітну плату.

Контактна інформація

Контактна особа: РоманПетренко