Ваш надійний помічник

Менеджер по продаже жилой недвижимости (риэлтор, специалист, агент), 27000 грн.

Київ,

Компанія: Re/max

Рубрики: Нерухомість та страхування

Побажання до співробітника

Освіта:	незакінчена вища
Досвід роботи:	бажано
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Мы предлагаем Вам перспективную карьеру в международной компании, осуществляющей свою деятельность в индустрии недвижимости в секторе брокеридж (риэлторские услуги). Благодаря многолетнему опыту и интенсивному обучению, агенты RE/MAX самые эффективные в мире – никто в мире не продает больше недвижимости, чем RE/MAX.

RE/MAX – это

- Наиболее известный бренд в мире;
- Мировой лидер по продаже недвижимости;
- Обслуживание наивысшего качества в соответствии с мировыми стандартами;
- Многочисленные рекомендации клиентов;
- Агенто-ориентированная философия;
- Концепция высоких комиссионных;
- Широкий сервис, тренинги, передовые технологии;
- Лучшие бизнес-инструменты для работы;
- Комплексная система поддержки сотрудников;

Привлекаем к сотрудничеству опытных и начинающих агентов по недвижимости, независимых риэлторов, сотрудников отделов продаж первичного рынка. Присоединяйтесь к команде лучших в сфере недвижимости и становитесь профессионалом, реализуйте свои амбиции, достигайте карьерного роста, создавайте собственный бизнес. Сейчас самое время стать частью самой быстроразвивающейся сети и воспользоваться возможностями развития, которые Вам доступны.

Информация о компании

RE/MAX открылся в 1973 году в Денвере, штат Колорадо (США). RE/MAX сегодня это мировая глобальная сеть, представленная в 98 странах мира, имеющая более 7000 офисов, в которой работают более 100 000 агентов. Компания RE/MAX ELITE END COMMERCIAL GROUP, основанная в 2016 году в Киеве, является частью мировой сети агентств RE/MAX, предоставляющих лучшее обслуживание в сфере недвижимости.

Образование

- Высшее, неоконченное высшее;
- Наличие дипломов и сертификатов, подтверждающих уровень профессионализма, наличие сертификата риэлтора и оценщика будет преимуществом;

Требования

- Опыт в продажах либо желание развиваться в данной области;
- Ориентированность на результат;
- Хорошие коммуникативные навыки, презентабельность;
- Заинтересованность в долгосрочном сотрудничестве;
- Ответственность;
- Обучаемость;

- Активность, энергичность, высокая мотивация в процессе продаж;
- Доброжелательность и позитивное мышление;
- Порядочность;
- Стремление к личностному и карьерному росту;
- Умение работать в команде;
- Знание иностранного языка, знание Киева, знание рынка недвижимости будет преимуществом;

Условия работы

- Широкий спектр услуг и комплексная система поддержки;
- Обучение;
- Самые современные технологии;
- Лучшие бизнес-инструменты для работы;
- Высокоэнергичное и продуктивное окружение;
- Репутация и брендинг ;
- Комиссионные агентов выше средних по отрасли;
- Профессиональный рост;
- Глобальная сеть возможностей для работы;

Обязанности

- Работа с клиентами;
- Телефонные переговоры;
- Организация и проведение встреч;
- Сопровождение, подписание договоров;

Контактна інформація

Телефон:	+38 (093) 986-89-71
Контактна особа:	Алина
Адреса:	Владимирская 49а