



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам

📍 Бровари,

Рубрики: [Торівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від п'яти років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Менеджер по продажам виконує наступні роботи:

- Розробляє і забезпечує реалізацію заходів по організації і створенню мережі продажу обладнання для дитячих майданчиків (розробка і побудова каналів руху товарів до споживачів; побудова відносин з оптовими і розничними торговими підприємствами, іншими посередниками; розвиток дилерських відносин).
- Організує переддоговірну роботу (вибір виду договорів: купівля-продаж, поставка, пр.; визначення способів і форм виконання зобов'язань, розробка переддоговірної документації, узгодження розбіжностей, аналіз документації покупців, пр.), заключає договори. Створює і забезпечує постійне оновлення інформаційних баз о покупцях (організаційно-правові форми, адреса, реквізити, номери телефонів, пр.), родини керівників і керівних фахівців, фінансове становище, обсяги закупівель, обсяги продаж, своєчасність і повнота виконання зобов'язань, пр.).
- Аналізує обсяги продажів і готує звіти, аналізує ціни конкурентів.

Основні вимоги :

Активні продажі по телефону і особистою зустріччю.

Хороші комунікативні навички, грамотна мова.

Знання офісних програм на рівні досвідченого користувача (SketchUp, AutoCAD).

Основні завдання

- Виконання плану продажів, правильне ціноутворення на ринку.
- Контроль задолженості.
- Керування взаємовідносинами з клієнтами.

Обов'язково надсилайте Вашо резюме, з вказанням рівня ЗП і досвіду роботи. Після розгляду Вашого резюме буде зворотній зв'язок.

Контактна інформація

Контактна особа: ЛесяВладимирівна
Адреса: Бровари