



Ваш надійний помічник

# Региональный менеджер по сбыту (талоны на топливо и смарт-карты)

Шостка,

Компанія: ТД Сан Ойл

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Транспорт, автосервіс](#)

## Побажання до співробітника

|                |                     |
|----------------|---------------------|
| Освіта:        | повна вища          |
| Досвід роботи: | від року            |
| Графік роботи: | повний робочий день |

## Опис вакансії

Регион: Сумская обл.

Требования:

- Образование: высшее;
- Опыт работы не менее двух лет в области продаж;
- Умение нарабатывать клиентскую базу.

Личные качества: Порядочность, ответственность, коммуникабельность, умение переубеждать клиента.

Обязанности:

- Ведение переговоров, заключение договоров;
- Оформление сделок;
- Построение партнёрских отношений с клиентами;
- Обеспечение запланированного уровня продаж и его повышение;
- Увеличение каналов сбыта, поиск новых клиентов;
- Ведение клиентской базы.

Зарботная плата: обсуждается на собеседовании

Просьба направлять резюме с пометкой «Менеджер по сбыту», указывая уровень заработной платы, на который претендуете по e-mail: [hr@sunoil.org](mailto:hr@sunoil.org)

## Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 621-80-04

Контактна особа: ОлегИванович

Сайт: <http://sunoil.org>