



Ваш надійний помічник

Менеджер по продаже нефтепродуктов

📍 Харків,

Компанія: ТД Сан Ойл

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Транспорт, автосервіс](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Требования:

- образование: высшее;
- опыт работы в области продаж;
- умение налаживать и поддерживать деловые отношения с клиентами: сельхоз. предприятиями, АТП, службами доставки, другими предприятиями с собственным автопарком;
- желательное наличие автомобиля;
- умение планировать и реализовывать задачи

Личные качества: умение работать автономно, порядочность, ответственность, исполнительность, коммуникабельность.

Обязанности:

- продажа нефтепродуктов мелким оптом (доставка либо самовывоз бензовозами с нефтебазы);
- ведение переговоров, заключение договоров, контроль поставок продукта;
- обеспечение запланированного уровня продаж и его повышение;
- привлечение новых клиентов и покрытие потребностей в топливе существующих клиентов на своей территории
- мониторинг рыночных тенденций, конкурентный анализ и усиление позиции компании на своей территории за счет активных продаж.

Зарботная плата: обсуждается на собеседовании

Просьба направлять резюме с пометкой «Менеджер по продажам», указывая уровень заработной платы, на который претендуете по e-mail: t.bordzilovskaya@sunoil.org, hr@sunoil.org

Контактные телефоны: /050/ 508-58-44, /067/ 524-00-38 (Татьяна)

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 524-00-38
+38 (050) 508-58-44

Контактна особа: Татьяна