



Ваш надійний помічник

Менеджер по работе с ключевыми клиентами

📍 Київ,

Рубрики: [Торгівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Досвід роботи: не вимагається

Опис вакансії

Позиция – МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛЮЧЕВЫМИ КЛИЕНТАМИ

Профиль компании – крупная международная компания, мировой лидер в предоставлении услуг логистики

Требования – ВО (экон., техн.); Опыт работы в транспортно-экспедиторской компании от 2 лет; Опыт работы в активных продажах от 3 лет (на позиции КАМ от 1 года); Опыт ведение переговоров, сопровождения и удержания клиентов; **Знание письменного и устного английского ОБЯЗАТЕЛЬНО**; Наличие водительских прав (категория В); Коммуникабельность, клиентоориентированность, умение работать в команде; М/Ж 23-27лет.

Обязанности:

- Общение с ключевыми клиентами компании.
- Поиск потенциальных клиентов, заинтересованных в комплексных логистических услугах (международные и национальные перевозки, брокерские, складские услуги, морские и авиа перевозки);
- Участие в тендерах, курирование всех этапов тендера и участие в переговорах по ним.
- Коммуникация с сетью Шенкер по вопросам ключевых клиентов.
- Развитие и внедрение новых бизнес проектов.
- Подготовка коммерческих предложений, отчетов и планов по продажам.
- Проведение встреч, презентаций и переговоров.
- Консультирование клиентов по услугам компании, ценовой политике, схеме сотрудничества.
- Работа с договорами.

Информация:

Отправка резюме на электронный адрес ООО "БРАВО-СОЛЮШН" представляет собой подтверждение согласия на обработку предоставленных Вами персональных данных с целью подбора персонала в компании Заказчиков нашего агентства, и будет предоставляться им только после предварительного согласования с Вами.

Пожалуйста, сделайте соответствующую пометку в Вашем резюме.

Система стимулирования и мотивации– ставка + бонусы + мед. страховка + тренинги + карьерный рост.

Контактная информация –

Для резюме e-mail...