



Ваш надійний помічник

Руководитель отдела продаж (оборудования/комплектующих)

📍 Київ,

Рубрики: [Торгівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Досвід роботи: від п'яти років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Требования:

Требования:

- Опыт работы в сфере B2B руководителем отдела продаж от 3 лет;
- Высокий уровень ответственности, стрессоустойчивость, профессиональная гибкость;
- Знание английского языка желательно;
- Водительские права и использование личного автомобиля приветствуются.

Обязанности:

Обязанности:

Руководство, контроль и координация работы отдела продаж оборудования; Мониторинг рыночной ситуации, активный поиск клиентов, личные продажи; Проведение переговоров и презентаций; Обучение и мотивация менеджеров по продажам.

Условия:

Условия:

- Работа в офисе в Киеве (М Васильковская);
- Достойная заработная плата и условия труда;
- Оформление в соответствии с КЗоТ.

Контактна інформація

Контактна особа: Людмила Леонидовна